

## **Zwischenzeugnis**

Herr Jonas Staab,  
geboren am 04.05.1990,

ist seit dem 01. Januar 2017 in der Abteilung Sales als Field Sales Representative in unserem Unternehmen tätig.

Die H.J. Heinz GmbH mit Sitz in Düsseldorf ist ein weltweit führender Foodproduzent im Bereich Fast Moving Consumer Goods. In Deutschland vertritt das Unternehmen die Marken Heinz, Bull's Eye, Kraft, Weight Watchers, HP und Lea&Perrins.

Zu Herrn Staabs Tätigkeiten gehören:

- Umsatzverantwortung für ein definiertes Gebiet im Großraum Rheinland/Niederrhein
- Eigenständige Betreuung von zugeordneten Kunden im Lebensmitteleinzelhandel (LEH) und regionale Kopfkundenabsprachen
- Umsetzung von Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Umsetzung von kundenindividueller Listung und Vermeiden von „Out of Shelve“ durch entsprechende Disponierung
- Frischekontrolle und Überprüfung der Regalsituation
- Umsetzung von individuellen Projekten mit den Top-Kunden in der Region

Herr Staab verfügt über ein sehr gutes, tiefgehendes Fachwissen auch in Randbereichen, welches er stets zum Wohle unseres Unternehmens einsetzt. Zum Nutzen unseres Unternehmens erweitert und aktualisiert er immer mit außerordentlich gutem Erfolg seine umfassenden Fachkenntnisse durch regelmäßige Teilnahme an Weiterbildungsveranstaltungen.

Aufgrund seiner genauen Analysefähigkeit und seiner schnellen Auffassungsgabe ist er jederzeit in der Lage, auch schwierige Situationen sofort zutreffend zu erfassen und schnell gute Lösungen zu finden.

Herr Staab ist ein äußerst engagierter Mitarbeiter, der besonders durch seine außergewöhnliche Leistungsbereitschaft und außerordentliche Einsatzbereitschaft überzeugt. Auch in Situationen mit größtem Arbeitsaufkommen erweist er sich immer als in höchstem Maße belastbar.

Alle Aufgaben führt er jederzeit vollkommen selbstständig, äußerst sorgfältig und planvoll durchdacht aus. Er agiert immer ruhig, überlegt, zielorientiert und in höchstem Maße präzise. Dabei überzeugt er stets in besonderer Weise sowohl in qualitativer als auch in quantitativer Hinsicht. Vertrauenswürdigkeit und absolute Zuverlässigkeit zeichnen den Arbeitsstil von Herrn Staab jederzeit aus.

Für alle auftretenden Probleme findet er ausnahmslos ausgezeichnete Lösungen. Die Leistungen von Herrn Staab finden jederzeit und in jeder Hinsicht unsere vollste Anerkennung. Aufgrund seines immer ausgesprochen freundlichen, hilfsbereiten und ausgeglichenen Wesens ist er sowohl innerhalb des Unternehmens als auch bei unseren Kunden gleichermaßen besonders geschätzt und beliebt. Sein Verhalten gegenüber der Geschäftsleitung, Kollegen sowie Kunden und sonstigen Geschäftspartnern ist jederzeit vorbildlich.

Wir erteilen dieses Zwischenzeugnis, da Herr Staab mit Wirkung zum 01. März 2018 auf Grund seiner sehr guten Leistungen zum Regional Key Account Manager im Team Österreich & Schweiz befördert wird. Wir danken Herrn Staab für die zum Wohle unseres Unternehmens bisher gezeigten jederzeit sehr guten Leistungen. Wir freuen uns auf eine weiterhin positive Fortsetzung der Zusammenarbeit und wünschen auch künftig viel Erfolg und alles Gute.

Düsseldorf, 28.02.2018

H. J. Heinz GmbH



i.A. Kai-Oliver Wlecke  
Head of Field Sales Force Mid Europe



i.A. Rebecca Franz  
HR Business Partner Mid Europe